

CeoTronics sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Kundenberater (m/w) im Verkauf Außendienst

für das Verkaufsgebiet Deutschland Süd (Bayern und Baden-Württemberg).

CeoTronics ist führender Systemanbieter von mobilen, digitalen Audio-, Video- und Data-Produkten für den professionellen Einsatz durch Feuerwehren, Industrie, Airlines/Airports, Polizei und Militär. Die Kommunikationslösungen für die schwierigsten Einsatz- und Umgebungsbedingungen reichen von digitalen Funk-Netzen und -Endgeräten für lokale Anwendungen bis zu hochwertigen Kommunikations-Headsets und Systemen.



Sie sind

- engagiert
- technisch begabt
- kundenorientiert
- kommunikationsfreudig
- organisiert

Sie können

- sicher und höflich auftreten
- begeistern
- überzeugen
- beraten
- präsentieren
- selbständig/eigenverantwortlich arbeiten
- sehr gut in Deutsch und ggf. auch gut in Englisch kommunizieren

Sie haben

- verkäuferisches Talent
- eine kaufmännische oder technische Ausbildung (ggf. Betriebswirtschaft oder Elektrotechnik studiert)
- Erfahrung im Verkauf Außendienst
- Branchen-/Kundengruppen-Kenntnisse
- ein Home-Office

Sie möchten

- den Umsatz mit unseren Bestandskunden ausbauen und neue Kunden gewinnen
- eine hohe Marktpräsenz zeigen
- uns auch auf Messeständen unterstützen
- persönlich, im Team und zusammen mit unseren Produkten und Dienstleistungen das Beste für den Kunden und für die CeoTronics erreichen

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung/Schulung, einen sicheren Arbeitsplatz und ein interessantes Aufgabengebiet sowie die Vorteile eines mittelständischen deutschen Unternehmens. Für Ihre Tätigkeit erhalten Sie eine erfolgsorientierte Gesamtvergütung, moderne Kommunikationsmittel und einen neutralen Firmenwagen – auch für die private Nutzung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen (ausschl. PDF-Dateien) zu Händen von Frau Sabine Gärtner an sabine.gaertner@ceotronics.com.

